

MICHAŁ KASZUBA

SPRZEDAŻ I MARKETING

Poznań | 780 549 750 | michalkaszuba97@gmail.com | michalkaszuba.com

Założyłem Stravo Media i samodzielnie prowadziłem pozyskiwanie klientów – od budowy list kontaktów, przez cold calling i sekwencje mailowe, po rozmowy handlowe. Samodzielnie opanowałem podstawy kampanii Meta Ads i tworzenia stron sprzedażowych. Szukam stażu lub stanowiska juniorskiego w sprzedaży, marketingu lub obsłudze klienta.

DOŚWIADCZENIE HANDLOWE I MARKETINGOWE

Założyciel · Stravo Media

2026 - obecnie

Agencja: strony internetowe, kampanie Meta Ads, automatyzacje · działalność prowadzona równolegle z pracą zawodową

- Zbudowałem listy prospectów liczące ponad 100 firm z konkretnych branż, wraz z kwalifikacją i spersonalizowanymi otwarciem rozmowy.
- Prowadziłem cold calling do firm z branży wykończeniowej i budowlanej – przygotowałem skrypty rozmów, bank odpowiedzi na obiekcje oraz sekwencje follow-upu mailowego.
- Zbudowałem i utrzymywałem CRM w Google Sheets: statusy kontaktów, historia rozmów, kolejne kroki i przypomnienia.
- Przygotowywałem materiały sprzedażowe – strony demo dla potencjalnych klientów, w tym wielojęzyczną (PL/EN/DE) stronę dla producenta zadaszeń basenowych oraz demo dla marki z rynku brytyjskiego.
- Samodzielnie opanowałem podstawy kampanii Meta Ads: struktura kampanii, grupy odbiorców, kreacje i pomiar wyników.

Założyciel · Sokół Oborniki (klub siatkarski)

2025 - obecnie

Projekt organizacyjny prowadzony społecznie

- Pozyskałem 12+ zawodników i trenera oraz doprowadziłem do formalnego funkcjonowania klubu w ramach istniejącego stowarzyszenia sportowego.

DOŚWIADCZENIE ZAWODOWE

Pracownik zespołu montażowego · Alucover

06.2026 - obecnie

Pełny etat · producent i wykonawca aluminiowych zadaszeń basenowych

- Bezpośredni kontakt z klientem na miejscu montażu – ustalanie szczegółów, rozwiązywanie problemów i terminowe zamykanie zleceń.
- Praca w dwu- lub trzyosobowym zespole zgodnie z dokumentacją techniczną i zasadami bezpieczeństwa.

WYKSZTAŁCENIE

Zarządzanie biznesem · Collegium Da Vinci, Poznań

od 10.2026

Studia online

Liceum Ogólnokształcące im. Stanisława Wyspiańskiego

Oborniki

Wykształcenie średnie ogólnokształcące

UMIEJĘTNOŚCI

Cold calling · Prospecting i budowa baz kontaktów · Praca z CRM · Sekwencje mailowe i follow-up · Rozmowy handlowe · Meta Ads (podstawy) · Przygotowanie materiałów i stron sprzedażowych · Google Sheets / Excel

JĘZYKI I DOSTĘPNOŚĆ

Polski – ojczysty · Angielski – C1 · Dostępność – dwutygodniowy okres wypowiedzenia

Portfolio i opisy projektów: michalkaszuba.com